

Področja našega svetovanja	Dokumentni sistemi	Dolgoročna elektronska hramba	Zajem in pretvorba dokumentov	Optična prepoznavna in branje vsebin dokumentov	Elektronska izmenjava dokumentov	Poslovno socialno mreženje	CRM – upravljanje odnosov s strankami
	Organizacije v pripravi na projekt		Organizacije s projekti v izvajanju		Organizacije s sistemi v produkcijski rabi (ali z utečenim zunanjim izvajanjem poslovnih procesov)		
Zakaj je dobrodošla naša pomoč?	Ker imamo znanje in večletne praktične izkušnje na področjih, kamor vstopate prvič.		Ker boste zaradi nas minimalizirali možnosti za dodatna dela pri projektih.		Ker želite dolgoročno ohraniti profesionalen odnos s ponudnikom in poslovanje na osnovi tržnih razmer.		
	Ker se želite izogniti učenju in eksperimentiranju pri lastnih projektih.		Ker boste projekte zaključili skladno s plani in predvidenimi roki izvedbe.		Ker vam razreševanje nesoglasij s ponudnikom jemlje preveč energije in si želite pomoči poštenega arbitra.		
	Ker se bojite selektivnih informacij ponudnikov opreme in storitev.		Ker ne boste imeli težav s koordinacijo zunanjih ponudnikov z različnimi poslovnimi interesi.		Ker prinašamo svež pogled v utečena okolja in znamo poiskati priložnosti za optimizacijo rešitev oz. poslovanja brez zoperstavljanja prevelikim tveganjem.		
	Ker lahko zaupate objektivnosti naših analiz, planov in ekonomskih izračunov zaradi naše neobremenjenosti s prodajo izvedbenih projektov.		Ker znamo poskrbeti za primerno komunikacijo med projektno skupino in poslovdstvom.		Ker želite zmanjšati odvisnost od svojih dolgoletnih dobaviteljev rešitev in zunanjega izvajanja poslovnih procesov.		
	Ker boste zaradi naše vključenosti v pripravo projekta dobili objektivnejše ponudbe za izvedbo projektov in bili deležni korektnjšega odnosa s strani ponudnikov.		Ker znamo prepričati negativen odnos interne javnosti pri uvajanju sprememb.		Ker vsebinsko neprimerno bolje razumemo dejavnost kot IT-revizorji v revizorskih hišah.		
Kaj vam lahko ponudimo?	Naše osnovno poslanstvo je, da pomagamo prevesti potrebe organizacije in njenih ključnih uporabnikov v jezik ponudnikov in obratno.						
	S svojimi raziskavami pridobivamo realne informacije o stanju trga, tržnih gibanjih in tehnološkem razvoju produktov. Pripravljamo poročila o stanju trga, ki našim poslovnim partnerjem zagotavljajo aktualen pregled domačega trga. Zbiramo informacije o referenčnih projektih. Imamo informacije o cenah in cenovnih gibanjih za posamezne storitve in tržne produkte.						
	Za vas lahko organiziramo vašim potrebam ukrojene predstavitve rešitev domačih in tujih ponudnikov. Naši strokovnjaki vas lahko vodijo pri opredelitvi zahtev za pripravo predstavitve rešitev glede na vaše dejanske potrebe in zmožnosti.						
	Razvili smo vzorčne specifikacije zahtev za pripravo ponudb (vzorci RFP). Naši svetovalci lahko na osnovi analize vaših potreb skrojijo vam lastno specifikacijo zahtev za pripravo ponudbe. Pomagamo vam lahko tudi pri oblikovanju kriterijev za vrednotenje pridobljenih ponudb.						
	Svojim poslovnim partnerjem olajšamo oblikovanje zahtev pri pogodbi o ravni storitev (SLA) in zavarovanjih za dobro izvedbo. Lahko ponudimo zgolj nabor vzorčnih kazalnikov ravni storitev ali pa zastopamo svojega partnerja pri usklajevanju pogodbe o ravni storitve z izbranim ponudnikom.						
	Pomagamo pri analizah ekonomičnosti in izračunih vrnitve naložbe (ROI). Za svoje partnerje vrednotimo ekonomske vplive načrtovanih projektov oz. prenosa poslovnih procesov v zunanje izvajanje.						
	Želimo biti učinkovit »coach« projektne skupinam in poslovdstvom naših poslovnih partnerjev.						
Kaj vključujejo naši svetovalni paketi?	Udeležba na vseh naših javnih izobraževalnih seminarjih za eno osebo.						
	Dostop do videoposnetkov in Powerpoint predstavitev vseh naših javnih izobraževalnih seminarjev, ki jih posnamemo.						
	Dostop do vzorčnih specifikacij zahtev za pripravo ponudb (RFP).						
	Dostop do »Poročil o stanju trga«.						
	Dostop do naših »Priročnikov za začetnike« in »Izbranih študij primerov referenčnih projektov ponudnikov na trgu«.						
	Svetovanje na daljavo (telefon, email,...) – kumulativno 8 ur letno		Svetovanje na daljavo (telefon, email,...) – kumulativno 15 ur letno		Svetovanje na daljavo (telefon, email,...) – kumulativno 20 ur letno		
	Priprava individualne poldnevne delavnice - priprava na projekt; učinkovito oblikovanje zahtev za pripravo ponudb.		Revizija projekta in priprava individualne poldnevne delavnice s projektno skupino o ugotovitvah analize in priporočilih za dokončanje projekta.		Revizija obstoječih rešitev (oz. poslovnih procesov v zunanem izvajanju) - priprava individualne poldnevne delavnice z vodstvom/lastniki procesov o ugotovitvah analize in priložnostih za optimizacijo rešitev in racionalizacijo stroškov.		
Cena	1.500€ / leto		2.500€ / leto		3.500€ / leto		
Cene dodatnih svetovalnih storitev	Svetovanje: svetovalni dan - 380€		Svetovanje: svetovalni dan - 320€		Svetovanje: svetovalni dan - 300€		
	Zahtevno svetovanje: svetovalni dan - 520€		Zahtevno svetovanje: svetovalni dan - 450€		Zahtevno svetovanje: svetovalni dan - 420€		
	Zelo zahtevno svetovanje: svetovalni dan - 800€		Zelo zahtevno svetovanje: svetovalni dan - 700€		Zelo zahtevno svetovanje: svetovalni dan - 650€		

*Vse cene so brez DDV-ja. Za aktivnosti, ki trajajo do 4 ure, obračunamo polovico svetovalnega dne v višini 60% svetovalnega dne. Za telefonsko svetovanje preko v letnem paketu dogovorjene kvote obračunamo kumulativno porabljen čas znotraj obračunskega meseca.